



## In Primo Piano

### **EVENTI ED OPPORTUNITÀ LOCALI E NAZIONALI**

#### **Innovation Days – EIT Health Ottobre – Novembre 2020**

**Hai voglia di provare a creare un gruppo con il quale immaginare una soluzione in ambito sanitario?** Ti piacerebbe partecipare alle attività di gamification proposte dalla piattaforma degli i-Days?

Crea un gruppo composto da **un minimo di 3 ad un massimo di 5 partecipanti** e registratevi alla Piattaforma **Alumni EIT Health** dal seguente Link: <https://alumni.eithealth.eu/events/40566> selezionando come location in Consorzio ARCA.

Gli Innovation Days (i-Days) di **EIT Health** promuovono l'innovazione sanitaria tra gli **studenti universitari** in tutta Europa. Gli i-Days sono accessibili a tutti gli studenti universitari e **post-laurea interessati all'innovazione sanitaria**; l'edizione del RIS Hub della Sicilia avrà luogo **online**, tramite una piattaforma di gamification, dal **4 al 6 Novembre 2020**.

Per saperne di più [clicca qui](#)

#### **Disegni+4**

Il **14 ottobre alle ore 9,00** riapre lo sportello per presentare le domande per la valorizzazione dei disegni industriali.

Il form on line per la presentazione delle nuove domande sarà disponibile sul sito [www.disegnipi4.it](http://www.disegnipi4.it) a partire **dalle ore 9:00 del 14 ottobre 2020** e fino ad esaurimento delle risorse disponibili.

Leggi la versione integrale del Bando e la relativa documentazione per la presentazione delle domande. [Clicca qui](#)

Per info: Anna Sangiorgi – EU IP Helpdesk Ambassador [asangiorgi@consorzioarca.it](mailto:asangiorgi@consorzioarca.it)

#### **Brevetti+4**

Il **21 ottobre alle ore 12,00** riapre lo sportello per presentare le domande per la valorizzazione dei brevetti.

Il form on line per la presentazione delle nuove domande sarà disponibile sul sito [www.invitalia.it](http://www.invitalia.it) a partire **dalle ore 12:00 del 21 ottobre 2020** e fino ad esaurimento delle risorse disponibili. Leggi la versione integrale del Bando e la relativa documentazione per la presentazione delle domande. [Clicca qui](#)

## **MISSIONI E B2B**

### **“Match&Furnish” Fiera online e B2B per il settore del mobile e del legno 21-22 Ottobre 2020**

Sicindustria promuove e coorganizza l'evento di brokeraggio **“Match & Furnish”**, una fiera online dove i visitatori internazionali (importatori, distributori, società di contract, agenti, produttori, architetti, ecc.) possono ricercare ed incontrare fornitori, produttori o partner di progetto del settore del mobile e del legno della Bosnia Erzegovina (gli espositori).

Tutti i visitatori sono invitati a dare un'occhiata alla **mostra virtuale**, o all'area **marketplace**, per cercare potenziali partner, prenotare incontri one-to-one e partecipare ai matchmaking virtuali.

Per dettagli e per partecipare cliccare [QUI](#).

### **MISSIONE VIRTUALE MULTISETTORIALE “CANARIE-ITALIA” 2-6 novembre2020**

La Camera di Commercio di Gran Canaria organizza una missione aziendale multisettoriale virtuale in collaborazione con la Camera di Commercio di Santa Cruz de Tenerife, Sicindustria, Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio di Chieti, Unioncamere Puglia, Confindustria Sardegna, tutte partner di Enterprise Europe Network (EEN). L'evento, dedicato esclusivamente a imprese delle Canarie e italiane, si svolgerà interamente online.

L'obiettivo di questa missione aziendale è creare nuove opportunità di business tra le aziende italiane e spagnole di tutti i settori.

Produttori, distributori, fornitori, esperti di diversi settori avranno la possibilità di incontrarsi per espandere la loro rete attuale e creare nuove relazioni commerciali.

Le aziende interessate a partecipare a questa missione virtuale sono invitate a compilare e trasmettere il **modulo di registrazione ONLINE**. Per info, cliccare [QUI](#).

### **B2B Virtuale “Textile Fashion Tech” 2-6 novembre2020**

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network (EEN), promuove e coorganizza **“Textile Fashion Tech”**, un evento internazionale di matchmaking che si svolgerà online dal 2 al 6 novembre ed ha l'obiettivo di collegare aziende/designer alla ricerca di partner per produrre, distribuire, co-sviluppare e fornire prodotti, idee e iniziative nel settore tessile e della moda.

Tali incontri rappresentano un'ottima base per possibili future collaborazioni e sinergie commerciali.

Questo evento è organizzato dai partner di [EEN-Ucraina](#).

Per dettagli e per partecipare cliccare [QUI](#).

### **B2B Virtuale “Security Summit” 3-5 novembre2020**

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network (EEN), promuove e coorganizza i B2B virtuali che si svolgeranno in occasione dell'evento “Security Summit”, organizzato dall'Agenzia di Sviluppo di Sarajevo ‘SERDA’, in collaborazione con il magazine a&s Adria e con il supporto di diversi partner EEN e media.

Le sessioni B2B si svolgeranno in modalità online dalle 9:00 alle 17:00 a partire dal 3 novembre al 5 novembre 2020.

Il Security Summit 2020 è il luogo d'incontro per professionisti ed esperti dei settori della sicurezza, e dell'industria IoT internazionali.

L'evento è rivolto a: produttori, distributori, integratori di sistemi, installatori e project manager, responsabili della sicurezza, proprietari di PMI, decision makers, rappresentanti di agenzie governative per la sicurezza e utenti finali.

Per dettagli e per partecipare cliccare [QUI](#).

### **EIF 2020 DIGITAL ENERGY CONGRESS & EXPO 4-6 novembre 2020**

Sicindustria promuove e coorganizza un evento di brokeraggio virtuale che si terrà in occasione dell'EIF 2020 Digital Energy Congress & Expo dal 4 al 6 novembre 2020, un'opportunità unica per sviluppare nuove sinergie, nuove partnership e unirsi a progetti di ricerca.

Imprese, istituti di ricerca, organizzazioni pubbliche e private, associazioni e start up possono partecipare a sessioni di incontro da 20 minuti ciascuna direttamente dalla propria postazione di ufficio. Settori di riferimento: Energia rinnovabile; Tecnologie digitali integrate; Ottimizzazione di impianti energetici; Energia alternativa; Risparmio energetico; Stoccaggio energetico; Carbone, Petrolio e Gas; Mobilità elettrica; Produzione, Trasmissione e Conversione di energia; Energia Nucleare.

Per dettagli e per partecipare, cliccare [QUI](#).

### **SFSCon 2020 B2B MATCHMAKING – Bolzano, 13-14 novembre 2020**

La SFSCon 2020 (South Tyrol Free Software Conference), **il più grande evento italiano dedicato al Free Software** torna a Bolzano. La SFSCon è una conferenza di rilievo internazionale che promuove l'uso del software libero come strumento per generare innovazione e condivisione. Si riuniranno partecipanti da tutta Europa, tra sviluppatori, programmatori, aziende, studenti e decisori pubblici, per condividere le migliori pratiche in materia IT e per conoscere le ultime novità del settore.

SFSCon 2020 ospiterà un evento di matchmaking B2B, un'opportunità unica per creare nuovi contatti, creare network e promuovere nuove cooperazioni.

La SFSCon è organizzata dal NOI Techpark in collaborazione con Enterprise Europe Network e si svolgerà presso il NOI Techpark a Bolzano (Alto Adige) dal 13 al 14 novembre 2020.

La registrazione per l'evento è gratuita. Ulteriori informazioni e il programma dettagliato saranno disponibili su <https://www.sfscon.it/>

### **SMM200 VIRTUAL EDITION – 18-20 novembre 2020**

Il Consorzio Arca e Sicindustria, promuovono e co-organizzano **SMM2020 Virtual Edition**, che si svolgerà dal **18 al 20 novembre**. L'evento, interamente online, è dedicato alle tematiche dell'Industria 4.0 e Smart.

Per SMM2020 Virtual Edition è già operativo il brokerage event **BE@SMM2020** interamente online <https://smm2020.b2match.io/>

Al B2B sono associati altri eventi, sempre online, quali 3 tipologie di **SMM2020 Award Pitch Session**: 1. tipo **“open innovation”** sponsorizzato da Grandi Imprese; 2. **invNET** sostegno finanziario a idee e progetti innovativi; 3.

**Young SMM2020** riservato a istituti scolastici. I primi due sono aperti a start up e PMI innovative a livello globale, il terzo sarà riservato ai ragazzi delle scuole della Basilicata e della Calabria, possibilmente associato alla Notte dei Ricercatori.

## **INTERPOMA BUSINESS MATCH -DIGITAL DAYS – 19-20 NOVEMBRE 2020**

La produzione di mele è uno dei settori economici più rappresentativi dell'Alto Adige. Per questo motivo la mela è il tema centrale di questo evento fieristico e di brokerage, compresi i prodotti ottenuti e trasformati da essa, che interessano tutte le fasi della catena del valore della mela: dalla produzione, alla coltivazione, alla trasformazione del prodotto e i suoi derivati per la distribuzione.

Info e registrazioni: <https://interpoma-business-match-2020.b2match.io/>

## **GREEN – DAYS 2020 B2B VIRTUALI ALL'INTERNO DI POLLUTEC – 1 – 4 DICEMBRE 2020**

All'interno dell'edizione digitale di Pollutec, la più grande fiera del settore ambiente, energia ed economia circolare, il Consorzio Arca e Sicindustria -Enterprise Europe Network vi invitano all'evento virtuale «**GREEN DAYS**», dove potrete partecipare a B2B e incontri con esperti. I GREEN DAYS consentono di individuare partner internazionali e opportunità di sviluppo nei settori dell'ambiente, dell'energia e dell'economia circolare! I cluster possono anche partecipare a un evento di inter-clustering (per confrontare e trovare cooperazione). La partecipazione all'evento sarà virtuale al 100%.

Per saperne di più e per registrarvi [cliccate qui](#)

Per supporto Consorzio Arca - Anna Sangiorgi [asangiorgi@consorzioarca.it](mailto:asangiorgi@consorzioarca.it) L'evento è gratuito e si terrà interamente online. Durante la settimana della missione ogni azienda avrà la propria agenda di incontri personalizzata dei B2B.

## **Care & Industry together against CORONA** aperto fino al 31 Dicembre 2020

La piattaforma europea "Care & Industry insieme contro CORONA" è un luogo online affidabile in cui è possibile abbinare esigenze e soluzioni. Per garantire l'affidabilità delle informazioni, il **Consorzio Arca** promuove e co-organizza l'evento e come ufficio supporto EEN controllerà e convaliderà le registrazioni prima che siano rese visibili sul sito web.

Obiettivi principali dell'evento

- Raccogliere e mostrare iniziative, offerte e bisogni a breve termine
- Favorire l'interazione tra sanità, industria, organizzazioni di supporto, governo, università e altri
- Massimizzare l'affidabilità delle proposte

Per registrarsi e per ulteriori dettagli [clicca qui](#)

Per supporto: Francesco Cappello – [fcappello@consorzioarca.it](mailto:fcappello@consorzioarca.it)

## **“MEDICA Healthcare 2020” B2B virtuali e sessioni webinar – 22 ottobre 2020-29 marzo 2021**

Consorzio Arca e Sicindustria promuovono e co-organizzano l'evento di brokeraggio durante la fiera tedesca “**MEDICA Healthcare 2020**”.

MEDICA (16 - 19 Novembre 2020) è la più grande e importante fiera mondiale del settore medico.

I B2B si svolgeranno in modalità online nelle seguenti date:

- Prima di MEDICA: 22 ottobre e 3 novembre 2020
- Durante MEDICA: dal 16 al 19 novembre 2020
- Dopo MEDICA nel 2021: il 14 gennaio, 27 gennaio, 16 febbraio, 11 marzo e 29 marzo.

Da oltre 20 anni ZENIT, l'agenzia per l'innovazione del Nord Reno-Westfalia, organizza un B2B in collaborazione con altri partner dell'Enterprise Europe Network.

Negli ultimi anni ogni evento ha avuto una media di 350 partecipanti da circa 40 paesi con 700 incontri preselezionati e concordati durante la fiera MEDICA.

L'obiettivo è supportare aziende, università e istituti di ricerca nella ricerca di partner in Europa e nel mondo per lo sviluppo di prodotti, per definire accordi di produzione e licenza, per partnership di distribuzione/tecnologia, per accedere a finanziamenti/investimenti, per trovare acquirenti pubblici e avviare cooperazioni di ricerca in campo medico.

Sono coperte tutte le aree della medicina, della tecnologia e della sanità (Sanità | E-Health | Chimico-Farmaceutico | ICT | Biotecnologie, etc.).

Per maggiori informazioni e per iscriversi, cliccare [QUI](#).

### Waiting for Meet in Italy for Life Science Brokerage Event

Il Consorzio Arca e Sicindustria promuovono e co-organizzano l'evento **Meet in Italy for Life Science Brokerage Event**.

Si segnala ORA la sessione di partnering in modalità virtuale sempre aperta, a partire dal 15 di settembre. I partecipanti registrati potranno richiedere e fissare incontri in qualunque momento, sfruttando il sistema di video conference della piattaforma di matching dell'evento.

Il Meet in Italy for Life Sciences (MIT4LS) nasce come opportunità di confronto e di visibilità tra tutti gli stakeholders del settore, e quindi le attività di networking rappresentano il cuore dell'evento.

Per sfruttare al massimo le opportunità di collaborazione di business, ricerca, proposte progettuali della community di MIT4LS, il brokerage event della settima edizione sarà costituito da **due momenti principali**:

1. **Waiting for MIT4LS2021** come precedentemente descritto
2. F2F 12-14 maggio: sessione di partnering in presenza, secondo le usuali modalità, nelle giornate del Meet in Italy dal 12 al 14 maggio a Genova presso i Magazzini del Cotone del Porto Antico.

Tutti i dettagli sul sito: <https://genova2021.mit4ls.b2match.io/>

**Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu) o seguire gli account social**

### ALTRI INCONTRI DI AFFARI INTERNAZIONALI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche <http://een.ec.europa.eu/content/events-0> e **contatta il partner EEN più vicino a te.**

### **WEBINAR FORMATIVI E INFORMATIVI**

#### **7 e 21 ottobre - Serie Webinar `Una porta per l'Africa`: Focus West Africa e Focus Marocco**

Mercoledì 7 ottobre e mercoledì 21 ottobre 2020, Sicindustria, Confindustria Sardegna e Confindustria Toscana, partner di Enterprise Europe Network, organizzano insieme a Diacron Group e Kili Partners i due ultimi appuntamenti della serie di webinar "Una Porta per l'Africa", dedicati alle opportunità commerciali in paesi con grandi potenziali per le imprese siciliane.



Il 7 ottobre si parlerà di **Nigeria e Ghana** e il 21 ottobre di **Marocco**.

[Per maggiori informazioni e per la registrazione su Focus West Africa cliccare qui](#)

[Per maggiori informazioni e per la registrazione su Focus Marocco cliccare qui](#)

### **Ciclo di webinar `La strategia dell'UE per un'Europa più verde: il Green Deal e i nuovi finanziamenti europei per l'innovazione nei settori ambiente, energia e clima`**

La Delegazione di Confindustria Bruxelles e l'Area Politiche Industriali di Confindustria, in collaborazione con le Confindustrie partner della rete Enterprise Europe Network (EEN) – tra cui Sicindustria – organizzano un ciclo di 4 webinar sulle tematiche relative al Green Deal europeo e sugli strumenti di finanziamento ad esso legati.

Il primo webinar "Green Deal europeo, caratteristiche e progettualità attese", che apre il ciclo di incontri, si svolgerà **mercoledì 7 ottobre 2020 dalle ore 10.00 alle ore 12.00**.

Per informazioni cliccare [QUI](#) O scrivere a [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu).

### **Serie Webinar "About Japan" – settembre/novembre 2020**

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuove la serie di webinar "About Japan", organizzata dall'EU-Japan Centre (EEN Giappone).

Si tratta di una serie di incontri di formazione tecnica online, che forniscono le ultime informazioni di mercato disponibili nel 2020 e spiegano in termini pratici le cose più importanti che le aziende europee dovrebbero sapere quando esportano in Giappone, in modo che i vantaggi dell'Accordo di libero scambio UE-Giappone possano diventare più ampiamente disponibili per gli esportatori europei.

Per informazioni cliccare [QUI](#) O scrivere a [een@sicindustria.eu](mailto:een@sicindustria.eu).

### **Serie Webinar "Canada" – settembre/dicembre 2020**

La Camera di commercio dell'UE in Canada (EUCCAN), partner di Enterprise Europe Network, offre un programma online gratuito di webinar che si svolgerà da settembre fino alla fine del 2020 per le imprese europee interessate a fare affari nel mercato canadese.

Per informazioni cliccare [QUI](#).

### **WEBINAR FORMATIVO "Fare business in Africa: La componente culturale nei processi di Internazionalizzazione", 10 novembre 2020**

Martedì 10 novembre 2020, dalle 10:00 alle 12:00, Sicindustria, Confindustria Sardegna e Confindustria Toscana, partner di Enterprise Europe Network, organizzano insieme a Umberto Trulli il webinar formativo "Fare business in Africa: la componente culturale nei processi di Internazionalizzazione".

Il fattore culturale nell'ambito dei processi di internazionalizzazione è una componente spesso sottovalutata la cui importanza non è inferiore a quella prettamente tecnica.

Comprendere in quale misura la cultura influenza le relazioni, oltre a fluidificare i rapporti, permette di evitare fraintendimenti o ostacoli basati su "verità culturali" diverse che in alcuni casi possono anche essere bloccanti.

In Africa le relazioni si basano su assiomi culturali specifici, la percezione del tempo è molto diversa rispetto a quella di altri continenti, il concetto di fiducia è influente anche nello sviluppo di business.

Scopo del seminario è sviluppare la consapevolezza dell'importanza di tale componente in un'ottica aziendale volta alla gestione dei processi di internazionalizzazione.

Per dettagli e per iscriversi cliccare [QUI](#).

## TANTE OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network, la pagina di LinkedIn, l'account twitter EEN\_Italia per essere aggiornato sulle iniziative offerte dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due/tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

## SERVIZIO DI TRADUZIONE ONLINE GRATUITO e-TRANSLATION

eTranslation è un servizio di traduzione automatica online fornito dalla Commissione europea (CE). È destinato alle PMI, alle pubbliche amministrazioni europee e alle facoltà di lingue o ai progetti europei.

eTranslation è stato lanciato ufficialmente il 15 novembre 2017 e si basa sul precedente servizio di traduzione automatica della Commissione europea - MT @ EC.

<https://webgate.ec.europa.eu/etranslation/public/welcome.html>

## SERVIZIO BANDI UE E MONITORAGGIO LEGISLATIVO

Unioncamere Europa membro associato di Enterprise Europe Network offre due servizi di interesse delle pmi e di stakeholders:

- **Servizio bandi UE** che fornisce un quadro schematico delle opportunità di finanziamento europeo, aggiornato **settimanalmente** e schede di approfondimento che analizzano nel dettaglio i bandi: <https://bit.ly/32QW6RK>
- **Monitoraggio legislativo** che prevede aggiornamenti sulla legislazione e sulla giurisprudenza dell'Unione Europea su determinate tematiche di maggiore interesse: <https://bit.ly/35YtmbQ>

L'aggiornamento è settimanale!

## AGGIORNAMENTI CONTINUI

**Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:**

- [www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)
- pagina FB Enterprise Europe Network Italia
- twitter @EEN\_Italia
- LinkedIn <https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/>

## Monitoraggio impatto Covid sulle PMI – Partecipa al sondaggio della UE

La CE ha lanciato una iniziativa per identificare e affrontare le interruzioni della catena di approvvigionamento. La Commissione nella sua strategia di uscita dal **coronavirus** intende creare una funzione di allarme rapido per identificare le interruzioni della catena di fornitura e di valore, basandosi tra l'altro sulle reti esistenti come Enterprise Europe Network (EEN), Clusters, Camere di commercio e associazioni di categoria, rappresentanti delle PMI e altri attori come le parti sociali a livello europeo.

Si cercheranno le migliori soluzioni disponibili per affrontare queste perturbazioni, che possono avere la loro origine in un'eliminazione asimmetrica delle misure di contenimento (all'interno o all'esterno dell'UE), nel fallimento delle imprese o nell'interferenza di attori di paesi terzi".

Per l'identificazione delle interruzioni della catena di fornitura, la funzione di feedback delle PMI è uno strumento molto prezioso.

La Commissione ha realizzato un'indagine che si rivolge alle PMI europee e si concentra sugli effetti della crisi COVID e soprattutto sulle interruzioni della catena di fornitura.

**Il link al questionario di EUSurvey è il seguente:**

**<https://ec.europa.eu/eusurvey/runner/SCD-Covid19> (anche in italiano)**

**PARTECIPATE! e fate partecipare!**

## DALLA UE

### Servizi pubblici dell'UE a portata di click

Dall'analisi comparativa sull'eGovernment nell'UE – pubblicata di recente dalla Commissione Europea - che valuta i progressi compiuti sulle componenti chiave del relativo Piano d'azione 2016/2020 - emerge che negli ultimi due anni l'offerta digitale di servizi pubblici è migliorata in tutta Europa. I front runners europei sono Malta, Estonia, Austria e Lettonia. Secondo lo studio, la priorità politica di eGovernment dell'UE maggiormente sviluppata è la User Centricity (87%): oltre tre servizi pubblici su quattro possono essere completati interamente online e sono mobile-friendly. Il nostro Paese registra un 92% (+5%) su questo aspetto, riportando un risultato assoluto (100%) nella Usability, uno dei parametri che misura la "centralità dell'utente" e che indica se le funzionalità di supporto, aiuto e feedback interattivo sono online. Quanto a performance, l'Italia è caratterizzata dal più basso livello UE di penetrazione dei servizi online sul territorio nazionale (25%), e da un livello medio di digitizzazione (71%), rientrando dunque tra quei Paesi che non sfruttano appieno le opportunità delle TIC. Buoni i risultati in termini di disponibilità di dati e informazioni (74%), e di diffusione della banda larga, mentre molto c'è ancora da fare per quanto concerne lo sviluppo delle capacità digitali degli utenti (32%) e per un'effettiva digitalizzazione delle imprese (31%) italiane.

Fonte: MosaicoEuropa 16/2020

### Luci accese sullo Stato di diritto dell'Ue

Annunciata tra le principali iniziative del programma di lavoro 2020 della Commissione europea e parte del Meccanismo europeo globale per lo Stato di diritto, la prima relazione annuale sul Rule of Law è il frutto di un dialogo ravvicinato con le autorità nazionali, ed esamina tutti gli Stati membri in modo obiettivo e imparziale. Il Report 2020, che va dunque inteso come strumento preventivo e di coesione, analizza i quattro pilastri della governance democratica - sistemi giudiziari nazionali indipendenti, quadri anticorruzione efficaci, pluralismo e bilanciamento dei poteri – e le misure di emergenza adottate nel contesto del coronavirus. Lo scenario fotografato ritrae un'Europa variegata, con standard anche molto elevati in alcuni Paesi, ma dove persistono problematiche serie e di-visive. La volontà di garantire l'integrità dell'Unione trapela dal mandato appena ricevuto dalla Presidenza tedesca a negoziare con il Parlamento relativamente al meccanismo di condizionalità sullo stato di diritto legato al bilancio UE. Un passaggio molto delicato, che si scontra con l'atteggiamento di alcuni Paesi (Ungheria e Polonia su tutti), pronti a bloccare l'approvazione di Next Generation EU e del Quadro finanziario pluriennale 2021-27, nel caso in cui il punto di caduta dei negoziati rappresentasse una minaccia alle politiche messe in atto nei loro Paesi, considerate dai più assolutamente discutibili. Quanto all'Italia, la Country Chapter ci promuove ma incoraggia a rimediare ad alcune inefficienze, come l'eccessiva durata dei processi e la scarsa indipendenza dei media. Le valutazioni di impatto e le consultazioni delle parti interessate sono migliorate, e le riforme volte a creare



un'istituzione nazionale per i diritti umani sono in discussione in Parlamento. Pieni voti invece sull'anticorruzione: la legge del gennaio 2019 ha stretto le sanzioni, e l'ANAC ha rafforzato il suo ruolo di promotore di una cultura di prevenzione e di supervisore degli appalti pubblici.

Fonte: MosaicoEuropa 16/2020

### **Unione dei mercati dei capitali all'orizzonte**

La Commissione europea ha adottato un nuovo piano d'azione per rafforzare l'Unione dei mercati dei capitali e garantire la ripresa dell'UE dalla crisi economica causata dalla pandemia. Tra gli obiettivi fondamentali: rendere i finanziamenti sui mercati più accessibili alle imprese, in particolare le PMI, per garantire una ripresa verde e digitale; creare un'economia europea sicura e resiliente; integrare i mercati nazionali dei capitali in un mercato unico europeo. La transizione verso un'effettiva Capital Market Union è una riforma strutturale che si realizzerà nel lungo termine, partendo dalle sedici azioni che la Commissione illustra nel suo documento. Tra queste, in particolare, l'Esecutivo europeo si impegna a proporre un nuovo Punto di Accesso Unico Europeo ai dati delle imprese (ESAP), che sarà complementare al Sistema di Interconnessione dei Registri delle Imprese (BRIS). La Commissione intende anche creare entro la fine del 2021 un meccanismo che porterà le banche a indirizzare le PMI verso sistemi alternativi di finanziamento, nel caso in cui le loro richieste di credito vengano rifiutate. Queste iniziative saranno accompagnate da una valutazione sulla necessità di un'ulteriore armonizzazione delle norme UE e di un regolamento unico rafforzato per i mercati dei capitali, che con una supervisione efficace garantiranno condizioni di parità e concorrenza leale tra gli operatori del settore.

Fonte: MosaicoEuropa 16/2020

## **Opportunità di mercato**

**Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.**

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/>) menù in basso a destra "Find an International Partner".

**Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network**

### **SPECIALE PROPOSTE DI BUSINESS DA ISRAELE**

Cliccando su questo link <https://www.chamber.org.il/media/163841/business-offers-from-ficc-september-2020.pdf> potrete accedere a una lista di proposte di collaborazione commerciale in offerta e richiesta selezionate dalla Camera di Commercio di Israele, partner di Enterprise Europe Network.

## **Per richieste/offerte relative a COVID19: Care & Industry together against CORONA-EUROPEAN PLATFORM**

Enterprise Europe Network ha lanciato una piattaforma per facilitare i contatti tra tutti gli attori coinvolti nella lotta al Covid19: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/> dove è possibile iscriversi e inserire uno o più profili di collaborazione legati alla lotta al coronavirus.

La piattaforma si presenta come un unico punto di incontro per raccogliere le molteplici iniziative che stanno nascendo e offre la possibilità di instaurare contatti mirati e rapidi con tutti gli attori nel settore salute, industria, ricerca e amministrazioni coinvolte.

Maggiori info: <https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/how-it-works>

La partecipazione è gratuita, previa iscrizione e inserimento di almeno un profilo di collaborazione (marketplace item) al link:

<https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/> selezionando il partner Enterprise Europe Network più vicino a te.

## **OFFERTE DI COOPERAZIONE COMMERCIALE**

**Spanish manufacturer of rock climbing multifunctional clipsticks is looking for specialized distributors in EU (BOES20200922001):** Company established in 2020 in northern Spain, manufacturers of rock climbing multifunctional clipsticks are looking for EU partners under distribution services agreement. Their clipsticks are very light (220 gr.) and compact (52 cm.) easy to hang from the harness and to keep in the backpack.

**A bauxite mine from Bosnia and Herzegovina offers acquisition agreements to EU companies/investors (BOBA20200917001):** The company has started the mining activities in 2018, employing three workers. The sector of the client's activities understands ancillary activities for other mining and quarrying. Now the client is looking for an investor who will be a co-owner with a percentage 49%. The main activities would be related to ore exploitation where the demand for a potential partner would go in that direction. The type of partnership considered is offer of acquisition agreement i.e. the company's shares.

**Polish heating, ventilation and air conditioning company is looking for distributors in Europe (BOPL20200918003):** This Polish company is one of the country's leaders in distribution of HVAC equipment - heat pumps, ventilation and air conditioning. In 2019 they've created and launched their own brand of air conditioners and heat pumps and now they are looking for European distributors of the brand's products.

**A Korean film manufacturing company for UV/paint protection is seeking global distributors for its newly developed TPU (Thermoplastic polyurethane)/PET (Polyethylene terephthalate) based anti-virus & anti-bacteria protection film (BOKR20200914001):** A renown Korean company possess innovative technology for inorganic converged protection film has recently developed TPU (Thermoplastic polyurethane) or PET (Polyethylene terephthalate) based anti-virus & anti-bacteria protection film with 99.9% of sterilizing power. The company is seeking local distributors for cooperation under distribution service agreement.

**Macedonian company offers automation and power electronic services to partners through joint venture agreements (BOMK20191220001):** A Macedonian SME, experienced in providing automation and power electronic solutions, offers its services and process technology for manufacturing of industrial prototypes. The company is interested to find potential industrial partners. It provides reconstruction and revitalization of old and construction of new prototypes in the following industries: metalworking, metallurgy, electrical, chemical, mining, and food/beverage. Joint venture agreements are sought.

## **RICHIESTE DI COOPERAZIONE COMMERCIALE**

**Leading German online games' publisher seeks inventive developers of multiplayer games interested in commercialization of their products under licence agreement (BRDE20200924001):** A leading online games publisher in Western markets, headquartered in Germany and with multiple locations around the world, is interested in contacts to game developers that would like to publish their online games on the companies' platform. The company offers more than 30 free-to-play massively multiplayer online games (MMOGs) on its own publishing platform(s) already. Offered are publishing deals including licensing agreements, or a financial agreement on a case-by-case basis.

**Spanish entrepreneur is looking for wholesale supplier of youthful style clothing in plus size for online commerce under a supplier agreement (BRES20200917001):** Spanish entrepreneur specialised in online commerce retailer is looking for suppliers of plus size clothing based on current fashion trends, with a modern, appealing and youthful design. The target is offering a large variety of good quality clothes with low-medium prices to women from 15s to 50s to get dressed according the market trends. The entrepreneur would like to talk to manufacturers, suppliers or wholesalers under a supplier agreement.

**German company seeks products for the aerospace industry within commercial agency agreements (BRDE20200916001):** A German commercial agency with longstanding experience seeks products for the aerospace industry, i.e. components or structural parts for subassemblies. Commercial agency agreements are offered. The agreement will include sales services and internationalization support tailored exactly to the partner's requirements.

**UK distributor of eco-friendly household products seeks suppliers under a manufacturing agreement (BRUK20200922001):** The recently-established UK company specialises in the distribution of environmentally friendly household products such as cleaning cloths, tea towels, brushes and toilet paper. It is seeking new partners who are able to supply products sourced and manufactured from sustainable sources, to work with it on a white-label or contract manufacturing basis. Cooperation would take place under a manufacturing or supplier agreement.

**Portuguese company looking for PC manufacturer which can supply low-cost mini PC's and/or laptops with OEM branding. Manufacturing agreement is sought (BRPT20200924001):** Portuguese SME designs, develops and implements medical devices. One of the main products requires the use of a personal computer with specific requirements. The SME is looking for a partner with the ability to build a custom computer with a powerful CPU in a small form factor (mini PC or laptop) at the best price. The main

goal is to find a partner that can ensure the production of a specific solution, from a subcontracting perspective (manufacturing agreement).

## **OFFERTE DI TECNOLOGIA**

**High-performance tungsten containing nanopowders and polymer-based functional additives for industrial applications (TODE20200831001):** The German SME has developed an eco-friendly process, to produce high-quality tungsten containing nanopowders on an industrial scale by recycling of hard metal scrap. The metallic and ceramic nanopowders are compatible with state-of-the-art processing technologies and can be used to improve the properties of end products (e.g. fiber reinforced plastics), while reducing material and processing costs. The SME is looking for technical cooperation and manufacturing agreements on an industrial scale.

**Design of hardware and firmware for industrial, transport and communication applications based on IoT, edge computing and industry 4.0 (TOES20200916001):** A Spanish technological company specialised in the development of technological products offers customized hardware and firmware solutions for companies in the industrial, transport and communication sectors. The company used the latest technologies on IoT, artificial intelligence, edge computing and industry 4.0. The service covers from the product design to the market launch. Manufacturing and technical cooperation agreements are sought.

**Croatian academic research group offers its database of antibodies (TOHR20200918001):** A Croatian academic research group active in the field of high-throughput monoclonal antibodies (mAb) development for cutting-edge applications, including proteome analysis offers its collection of mAb. Additionally, the offer includes customized production of proteins. The potential application field is industry and academia worldwide, for research and experimental therapies. The center is interested in non-exclusive licensing agreements or service agreement and joint research.

**A French university offers an eco-friendly synthesis of polyhydroxylated aldehydes for licensing or co-development (TOFR20200904001):** A French university has developed an eco-friendly synthesis of polyhydroxylated aldehydes by enzymatic cascade. The obtained building blocks are of interest for complex structures required by the chemical or pharmaceutical industries (intermediates, biological molecules, phytosanitary products). The university, supported by a French Technology Transfer Office, is looking to establish license, research or technical cooperation agreements to perform the scale-up to industry.

**Dynamic Pupil for ophthalmological applications (TOES20200914001):** Researchers from Spanish Research Institutions have recently developed a self-regulating iris based on light-actuated broadband absorber metamaterial. Manufacturing companies of contact lenses and/or ocular prosthesis are being sought to collaborate and/or exploit the existing know how through a patent license agreement.

## **RICHIESTE DI TECNOLOGIA**

**Danish provider of recycling processes looking for commercial partner(s) with a solid business case based on collecting, sorting, downsizing, and Reuse, Recycle**



**and Refurbish of EOL ((End Of Life) fiber/glass fiber reinforced composites waste (TRDK20200907001):**This Danish organisation has a unique position in the market focusing on recycling via decommissioning processes, in which the supply chain is the foundation for business development. The organisation is looking for partners with knowledge and experience within collecting, sorting, downsizing and reuse, recycle and refurbish of EOL (End Of Life) fiber/glass fiber reinforced composites waste. The cooperation could be a technical, commercial with technical assistance or a joint venture.

**UK developer seeks manufacturer with knowledge/ability of providing demonstrable prototype and producing small medical devices by plastic injection (TRUK20200715001A):** UK developer has patented a device to treat female urinary incontinence and utero-vaginal prolapse which has a negative impact on a woman's social, physical and psychological well-being, leading to embarrassment, low self-esteem and social isolation. It seeks manufacturer with expertise in plastic injection molding in order to build a prototype ready for trialing under technical cooperation or joint venture agreement and to produce the innovative medical device under a manufacturing agreement.

**A Greek medtech start-up is looking for PLA (polyactic acid) laser cut providers with ISO 13485 under manufacturing agreement (TRGR20200921001):** A Greek medical technology start-up has invented an innovative splint for arm fractures. The splint is made of PLA (polylactic acid). In order to expand their production, the startup is looking for companies with ISO 13485 certification who provide PLA laser cutting services. The type of partnership considered will be a manufacturing agreement.

**French company expert in 3D prototyping and production of electric boards is searching for a partner experienced in micro-engineering / micro-motorisation in order to create a new valve (TRFR20200914001):**The French SME is specialised in studying and production of electronic boards & components, as well as 3D prototyping. It exists since 2015. In order for the company to take part to the next European financing calls, the company wants to collaborate with a partner, expert on micro-motorisation. The goal is to create a small-diameter motorised valve with specific features. This partnership will take place under manufacturing, technical cooperation or research cooperation agreement.

**An intelligent battery system for collecting and condensing electricity for fast charging of electric vehicles (TRPL20200723002):** A Polish company that offers a wide range of power services is looking for a partner that would develop a prototype of a battery electric energy storage based on a bidirectional converter. The SME seeks partner with well documented expertise at providing solutions concerned with storage and distribution of energy. The ideal form of cooperation should be a commercial agreement with technical assistance for manufacturing of devices in question.

**Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (<http://een.ec.europa.eu/> ) menù in basso a destra “ Find an International Partner”.**



## **SPECIALE OFFERTE DALLA LITUANIA**

Di seguito, 28 proposte di collaborazione da parte di aziende della Lituania, selezionate dai partner della Camera di Commercio di Klaipeda, partner di EEN.

Cliccate sul Codice per visualizzare i dettagli dell'offerta di vostro interesse e contattate il partner EEN più vicino a voi per maggiori informazioni e supporto.

### **PRODUZIONE DI LEGNO**

**BOLT20200804001** - A Lithuanian timber export company is offering their services and looking for partners to work under manufacturing, subcontracting or joint venture agreement

**BOLT20181217001**- A Lithuanian company, specialized in furniture manufacturing, is looking for distributors under commercial agency, manufacturing or subcontracting agreement.

**BOLT20190424001**- A Lithuanian company specializing in wood processing and wood products offers production under manufacturing agreement.

### **LAVORI IN METALLO**

**BOLT20181228001**- A Lithuanian company, specializing in metalworking, shipbuilding and repair, is looking for new partners to grow their business internationally working under outsourcing, service, and subcontracting agreements.

**BOLT20190206001**- A Lithuanian metalworking company is looking for foreign partners to work under manufacturing, subcontracting or distribution service agreement.

**BOLT20180725001**- Lithuanian company that designs and manufactures metal products and mechanisms is looking for partners under subcontracting and manufacturing agreements.

### **EDILIZIA E COSTRUZIONI NAUTICHE**

**BOLT20190313001** - Lithuanian company, specializing in recruitment of construction sector workers, is looking for foreign partners to work under service agreement.

**BOLT20190426001** - Lithuanian vessels Construction Company seeks subcontracting partners.

### **TESSILE**

**BOLT20200512001** - A Lithuanian company is producing hand made commodities from amber and other natural materials is looking for foreign partners to work under distribution service or manufacturing agreement.

**BOLT20190814002** - A Lithuanian company, specializing in sewing services of clothing, is looking for partners under manufacturing or subcontracting agreement.

**BOLT20191024001** - A Lithuanian sewing company is offering their services and is looking for partners abroad to work under manufacturing or subcontracting agreement.

**BOLT20200108002** - A Lithuanian company, specializing in manufacturing of linen textiles, is looking for retailers, distributors or partners under distribution services agreement.

## AGROALIMENTARE

**BOLT20190110001** - Lithuanian scientific research company, specializing in production of pure and healthy water products using unique techniques, is looking for distributors and importers under distribution services agreement.

**BOLT20190117001** - Lithuanian company, which is producing vegan, gluten free desserts and snacks, is searching for a foreign partner to work under distribution services or manufacturing agreement.

**BLT20190214001** - Manufacturer of fish from Lithuania is searching for foreign partners to work under distribution service or manufacturing agreement.

## PORTE E FINESTRE

**BOLT20200724001** - A Lithuanian company is offering their production of windows and doors and is looking for international partners to work under distribution service or subcontracting agreement.

**BOLT20190814001** - A Lithuanian manufacturer of doors and plastic windows is looking for distributors, commercial agents and offers subcontracting agreement.

## ARREDAMENTO

**BOLT20200203002** - A Lithuanian company manufacturing various counter tops, sinks is searching for foreign partners to work under manufacturing or subcontracting agreement.

**BOLT20200203001** - A Lithuanian company, manufacturing various furniture, is searching for partners to work under manufacturing agreement

## LOGISTICA E MAGAZZINO

**BOLT20200529001** - A Lithuanian logistics company is offering their services to partners under outsourcing agreement.

**BOLT2020032600** - A Danish-Lithuanian transport service company is looking for partners to work between Eastern and Western Europe under subcontracting or commercial agency agreement.

## STAMPA & PACKAGING

**BOLT20200422001** - Lithuanian company specializing in marketing and advertising is looking for foreign partners willing to establish international cooperation on the basis of outsourcing / subcontracting / manufacturing agreements.

**BOLT20190430001** - A Lithuanian printing company offers full-color printing and all the related services under manufacturing agreement, outsourcing agreement or subcontracting.

**BOLT20200108001** - Lithuanian manufacturer of packaging materials seek distributors.

## SERVIZI DI INTERMEDIAZIONE DOGANALE

**BOLT20180704001**- Lithuanian company specialized in customs a brokerage service is looking for joint ventures and other types of partnership with companies/individuals in Germany.

## ALTRO

**BOLT20181005001**- A Lithuanian PET blow molding machines and PET tare producer is looking for commercial agents and offers manufacturing agreement.

**BOLT20190925001** - A Lithuanian company specialized in the production, repairs and testing of marine/industrial piping is looking for partners for manufacturing or subcontracting agreement.

**BOLT20200409001** - Lithuanian company which specializes in wide range of sphagnum peat moss production is looking for reliable distribution partners for a long term partnership under distribution service agreement.

# Chi siamo

Il Consorzio BRIDGEconomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)

ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara

Camera di Commercio I.A.A. Teramo

Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise

Camera di Commercio della Basilicata

Consorzio ARCA

ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile <sup>(1)</sup>

Sicindustria

SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r.l. <sup>(2)</sup>

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania

Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

---

<sup>(1)</sup> opera in Campania, Puglia.

<sup>(2)</sup> opera in Calabria e in Basilicata

[www.een-italia.eu](http://www.een-italia.eu)

## Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

*Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)*